

山东农行微党课实现常态化

□记者 于传将
□通讯员 朱沙

9月20日,中国农业银行山东省分行“见微知著”微党课竞赛在济南市举办。经层层选拔推荐,来自各二级分行和省行本部的17名选手参加了此次竞赛。

农行山东省分行党委书记、行长益虎介绍,微党课是创新党员教育的新载体,引导广大党员由“要我学”变为“我要学”,由“我听讲”变为“听我讲”,是增强

党员意识、激发党员荣誉感和自豪感的有益尝试,是提升党员主体地位、发挥党员主体作用的生动实践。

据了解,农行潍坊分行党委创新推出“微讲堂”,摒弃以往单向灌输的教学模式,不管是支部书记还是普通党员都能成为授课老师。“微讲堂”的讲课也不拘于形式,更注重在相互讨论中增长知识,增强党性。此外,学习内容也涉及到各条线的专业工作,在注重个性化发展、专业知识培

训、综合素质培养的基础上进行系统整合,编制“党员成长计划”,将微讲堂和党员发展相结合,以达到党员自我教育、自我成长、成为组织助力的目的。

为方便党员学习,农行潍坊分行宣传推广基层党建“微讲堂”专刊,每期发布党建知识、“两学一做”学习动态、党员风采等内容,党员可以随时随地阅读学习,起到了“口袋书”的效果。该行机关党员赵骏说:“微讲堂专刊发布的内容都是精选出的各类党建宣

传文章,为基层党组织的党员提供了学习的指南和指明了工作的努力方向。我还经常把部分精彩内容转发到朋友圈中,希望身边的同事和亲友也能学思践悟,从这里得到教育、帮助和启发。”

农行山东省分行通过在党组织生活中加入微党课,改变了以往政治学习枯燥、乏味、单向传播的教育模式,使党员学习形式多样、效果明显。“见微知著”微党课竞赛开展以来,该行各级党组织积极响应,精心安排部署,层层组织发动,广泛宣传推进,增强了学习教育的吸引力和感染力。

近报帮你问

长期深受人民群众信赖的大银行,可以堂而皇之地卖出几十亿的“假理财”。在金融消费日益普及的今天,我们身边的金融已无处不在,和我们每个人的生活息息相关。银行理财、个人保险、证券投资等已成为我们金融生活的一部分,朝夕相伴。

然而,随着金融产品越来越花样繁多,风险也与之俱增。银行信用卡乱收费,理财产品收益缩水,存款变保险,贷款捆绑理财,保险理赔难退保,证券投资陷阱,基金收益变脸等新闻不时见诸报端,为我们的金融生活涂抹了一层阴影。

如果您在金融消费过程中遭遇过上述类似问题,或者有过其他被金融机构欺骗的经历,欢迎来电来函,我们本着为广大金融消费者服务的原则,倾听事实,还原真相,为您的金融消费保驾护航。

咨询电话:0531-85051548

QQ:3533263437

来函地址:济南市高新区舜华路2000号山东广电网络集团11楼近报融媒

浦发银行侵权遭起诉



日前,浦发银行被著名主持人马东起诉,并被索赔320万元。马东发文称浦发银行未经允许擅自使用其肖像、姓名,对其信用卡新产品进行广告宣传。海淀区人民法院受理了此案。

马东方面称,浦发银行信用卡中心于2017年3月30日在其新浪微博(账号名称:“浦发银行信用卡中心”)发布微博,文字内容为:“浦发美运白金卡升级版出炉,免年费再等你一年#别说你不知道神卡哦#”,同时用作配图的宣传海报中擅自使用原告的肖像和姓名,通过编辑、合成的技术手段将原告肖像与浦发银行、浦发银行信用卡中心的产品刻意地拼接结合,并配以文字介绍“奇葩说著名主持人马东向你推荐浦发美运白金卡升级版”。

马东方面认为,浦发银行、浦发银行信用卡中心未经马东许可擅自使用其肖像和姓名,利用马东的肖像、姓名及所附商业价值,对其信用卡新产品进行宣传与销售,其误导公众、造成原告代言假象的主观恶意及商业盈利目的明显,严重侵犯了原告的肖像权、姓名权等合法权益。

马东方面还称,该宣传海报中甚至编造了一段原告从未表达过的语句,称“大家喜欢看我的节目,据说是因为我喜欢自黑,其实关于黑我的确偏爱很多,例如这张卡就够好!”该条微博内容在新浪微博平台被大量转发、评论,众多网友认为原告也在使用该产品,已经构成了原告代言合作的误认。

澎湃新闻

编者按:保险作为专业的金融产品,不仅产品种类繁多、条款晦涩难懂,而且推销话术套路满满。如何在众多的保险产品里去伪存真?为此,我们逐期解读目前市场上热销的保险产品,揭开层层华丽的面纱,扒一扒它们究竟是实至名归的“保障旗舰”,还是虚情假意的“敛财工具”。今天分析的是新华人寿正在热销的“战略转型之路的里程碑”产品“多倍保障重大疾病保险”。

一张保单多重保障? 新华人寿“多倍保”看上去很美

□记者 于传将

号称新华人寿“战略转型之路的里程碑”的“多倍保障重大疾病保险”(简称“多倍保”)正在火热销售,官方将其定义为“多倍保”解决了“重大疾病理赔一次,合同就终止”的需求瓶颈,不仅迎合了居民需求和时代发展的需要,更将引领国内寿险业新一轮的产品升级。

据悉,新华人寿“多倍保”是一款重大疾病多次赔付的重疾病险产品,号称“交1份保费,获得7倍保障”,是“国内首款保障病种超多、赔付倍数超高、保障期限超长的重疾病险产品”。

事实上,这款产品真的有保险公司宣传的那么好吗?我们来具体分析一下。先看一下新华人寿“多倍保”的保险责任。

“多倍保”重大疾病和轻症的分组及赔付标准

组别	重大疾病和轻症		给付限额
	重大疾病(共70种)	轻症(共50种)	
癌症	1种	2种	100%基本保额*3
与心血管相关的疾病	15种	13种	100%基本保额
与神经系统相关的疾病	19种	14种	100%基本保额
与主要器官及功能相关的疾病	27种	13种	100%基本保额
其他严重疾病	8种	8种	100%基本保额

新华人寿“多倍保”将重大疾病(共70种)和轻症(共50种)分为了5组,每组都包含了一些重大疾病和轻症。每组所有疾病(包含重大疾病和轻症)累计给付的疾病保险金不能超过所对应的限额,也就是上表中最后一列的限额。

大部分消费者都被这个产品复杂的分组赔付条件绕晕了,简单概括如下:

(1)每组以赔付限额为限,如果先赔付了轻症,得了重大疾病还可以赔付,但是不能超过总限额。这样的话,其他组先赔付了轻症(保额的20%),再得了重大疾病,只能赔付保额的80%,并且本组的所有疾病责任终止。如果先赔付了重大疾病,本组所有疾病责任终止。不过第一组是个例外,总赔付限额是保额的300%,不受以上限制。

(2)如果先赔付了恶性肿瘤,那么再次得恶性肿瘤或者第四组重大疾病(与主要器官及功能相关的疾病),两次重大疾病确诊时间需要间隔5年才能赔付。

(3)如果已经先赔付了重大疾病(恶性肿瘤除外),再次得了重大疾病,两次重大疾病确诊时间需间隔1年以上,才能再次赔付重大疾病。不过,目前市场上的主流重疾多次赔付保险产品的间隔期只有180天。

(4)如果85岁之前已经赔付了轻症,那么85岁之后再得了重大疾病就只能赔付基本保额减去轻症赔付的保额,同时合同终止。如果85岁之前已经赔付了重大疾病,那么到85岁时合同即刻终止。目前市场上其他的主流重疾多次赔付的产品均无此项规定。

通过以上的分组以及限额的设置可以看出:该产品设计过于复杂,虽然名义上重大疾病最多可以赔付7次(恶性肿瘤最多可以赔付3次),但一个人得了两次以上重大疾病并且不致死的概率极低。所以赔付7次只是噱头,何况多次赔付之间还有时间间隔,以及年龄限制(85岁)。

另外,记者注意到新华人寿“多倍保”的保费豁免要求也极为苛刻,该产品是按照累计赔付金额来豁免后期保费的,只有累计赔

付金额达到了基本保额才能豁免后期保费。也就是说只得了轻症是无法豁免后期保费的,因为轻症每次只赔付保额的20%,只有赔付5次才能达到豁免标准,这几乎是不可能的;只有得了至少一次重大疾病,才能豁免后期保费。

关于身故责任,新华人寿“多倍保”的被保险人在等待期内身故,赔付所交保费的1.1倍;等待期后赔付保额。如果确诊罹患列明的骨癌、白血病等6项特定严重疾病,除了能赔付保额,还能额外赔付保额的20%。

此外,新华人寿“多倍保”的最高投保年龄仅为50岁,交费时间最长仅为20年,没有医疗绿色通道服务,比业界主流产品有明显短板。那么,其性价比到底如何呢?

保险公司	信美人寿	新华人寿	天安人寿	百年人寿	
产品名称	i健康多重保障疾病保险	多倍保	健康源(优享)	康惠保	
投保规则	保障期间	终身	终身	终身	
	投保年龄	30天-70岁	0-50岁	28天-60岁	
	缴费年期	最长30年	最长20年	最长20年	
	等待期	90天	90天	90天	
轻症保障	疾病种类	轻/中症:75种,5组	50种,5组	50种,不分组	
	赔付保额	轻症:10万,中症:25万	10万	15万	
	赔付次数	轻症:21次,中症:8次	22次	5次	
	给付类型	赔付后重疾保额减少	赔付后重疾保额减少	赔付后重疾保额不变	
重疾保障	重疾种类	75种,5组	70种,5组	105种,5组	
	重疾赔付	50万	50万	50万	
	赔付次数	7次	7次	4次	
	间隔时间	间隔1-5年	间隔1-5年	间隔108天	
其他	轻症豁免保费	有	有	有	
	投保人豁免	/	/	/	
	身故责任	有	有	有	
	保费测算	以男性,50万元保额,20年缴费为例			男性,50万元保额,30年缴费
	0岁	6710	8600	4535	2200
30岁	15140	17400	11985	6100	

通过上图对比我们发现,新华人寿“多倍保”的性价比并不高。综上,我们可以有一个基本的判断:新华人寿“多倍保”重大疾病最多赔付7次,更多的是一种营销口号,没有实际意义,华而不实。市场上重大疾病可以2次赔付或者3次赔付的产品更加实用,而保费又较为便宜,这样在支出相同保费的情况下,可以购买到更高的保额,而且可以享受同样的保障责任。

我们知道,重疾险是补偿收入损失的,所以保费相当的情况下一次性能够拿到最大保额是性价比最高的。在预算一定的情况下,多次赔付加一款消费型单次赔付的重疾病的组合方案更具优势,比如天安人寿健康源(50万元保额)+百年人寿康惠保(30万元保额),组合保费和单买新华人寿“多倍保”(50万元保额)的保费相当,既有了多次赔付的保障,保额又增加了30万元。

(本文仅对比保险产品优劣,不构成产品推荐)