

“农行杯”山东省社保卡知识竞赛圆满收官

□记者 于传将

11月29日,由山东省人社厅主办、齐鲁晚报承办的“农行杯”山东省社会保障卡知识竞赛决赛在济南顺利举行。现场8支进军决赛的代表队摩拳擦掌,在4轮知识竞答的激烈角逐后,烟台人社局、济南市人社局代表队摘得大赛一等奖。自此,经过初赛、复赛、决赛,赛程历时近一年的社保卡知识竞赛圆满收官。

本次活动以“社会保障卡,服务你我他”为主题,分为初赛、复赛和决赛三个环节。参赛队伍涵盖各市区人社局、各合作金融机构以及部分社保参保单位,经过

初赛、复赛的角逐,8支代表队从百余支参赛队伍中脱颖而出,挺进最终的决赛。

据了解,此次社保卡知识竞赛内容包含:养老保险、医疗保险、失业保险及工伤生育保险等相关政策法规;社会保障卡的基本常识、功能用途、使用方式等相关知识。为了让全省持卡人了解和使用社会保障卡,本次大赛正式启动线上答题平台,山东省人力资源和社会保障厅官网、“山东人社服务”手机APP、“山东人社”、“山东人社杂志”微信公众号、齐鲁晚报网、齐鲁壹点APP、齐鲁晚报官方微信等渠道设置在线答题平台,做到“人人

参与、处处参与、时时参与”。

近年来,山东省人力资源与社会保障厅坚持“民生为本”,大力实施“互联网+人社”工程,持续推进社保“标准化、信息化、一体化”建设,初步建成覆盖全省、统筹城乡、标准统一、管理科学、技术先进、高效安全的人力资源社会保障公共服务体系,为保障改善民生、服务经济文化强省建设作出了积极贡献。目前,社保卡已经深入到了我们生活的方方面面,实现了“记录一生、保障一生、服务一生”。截至10月底,我省持卡人数已达7423万人。

中国农业银行山东省分行党委委员、副行长翟世勇表示,

近年来随着全省社会保障体制改革的提速,该积极参加了各级、各类社保资金的归集、支付和存管服务,并在社保服务平台搭建、社会保障卡发放等方面开展了卓有成效的合作,有效助推了全省社会保障事业的改革发展。农行山东分行充分发挥横跨城乡、网多面广的优势,利用网点、网站、新媒体等多元渠道,加强社保政策宣传力度,提升社保知识普及率和覆盖面;同时,还整合行内资源,加强与各级社保部门的协同协作,优化持卡用卡环境,创新服务渠道与模式,提高服务质量与效率,提升参保人员满意度和幸福感。

近报帮你问

长期深受人民群众信赖的大银行,可以堂而皇之地卖出几十亿的“假理财”。在金融消费日益普及的今天,我们身边的金融已无处不在,和我们每个人的生活息息相关。银行理财、个人保险、证券投资等已成为我们金融生活的一部分,朝夕相伴。

然而,随着金融产品越来越花样繁多,风险也与之俱增。银行信用卡乱收费,理财产品收益缩水,存款变保险,贷款捆绑理财产品,保险理赔难退保,证券投资陷阱,基金收益变险等新闻不时见诸报端,为我们的金融生活涂抹了一层阴影。

如果您在金融消费过程中遭遇过上述类似问题,或者有过其他被金融机构欺骗的经历,欢迎来电来函,我们本着为广大金融消费者服务的原则,倾听事实,还原真相,为您的金融消费保驾护航。

咨询电话:0531-85051548

QQ:3533263437

来函地址:济南市高新区舜华路2000号山东广电网络集团11楼近报融媒



爱孩子,让孩子快乐成长,给孩子十全十美的保障,华海保险专为孩子精心打造一款“保障全、保费低、保额高、范围广、应急快”的海宝宝少年儿童综合保险。出生28天即可投保,更有贴心服务相赠。

1 保障全
覆盖重疾、轻症、疫苗、意外,全方位呵护孩子成长。

2 保费低
低至每天0.55元,给孩子买个玩具的价格就可以买到一年的保障。

3 保额高
重疾保额高达100万,白血病医疗保额高达200万,治病不怕累。

4 范围广
医疗责任不限社保范围用药,给孩子更加周到的治疗,医疗赔付比例高达100%。

5 应急快
重大疾病确诊即赔,解决燃眉之急。

6 服务多
享电话医学咨询服务,一张保单覆盖全家咨询需求;海豚款为重大疾病提供第二诊疗意见咨询服务。

7 关注疫苗风险
因注射疫苗所导致的外风险,保障金额翻倍。



编者按:保险作为专业的金融产品,不仅产品种类繁多,条款晦涩难懂,而且推销话术套路满满。如何在众多的保险产品里去伪存真?为此,我们逐期解读目前市场上热销的保险产品,揭开层层华丽的面纱,扒一扒它们究竟是实至名归的“保障旗舰”,还是虚情假意的“敛财工具”。今天分析的是太平洋保险2018年“开门红”主打产品“聚宝盆”保险产品组合计划。

太平洋保险“聚宝盆”投资保障两不误?

□记者 于传将

近日,太平洋保险布局2018年“开门红”的重磅产品“聚宝盆”保险产品组合计划已正式面市,官方将其定位为“兼具保障与储蓄投资属性”,“集养老、教育、资金保值增值等多种功能于一体,能够为人生每个阶段提供专属方案”。

那么,太平洋保险“聚宝盆”保险产品组合计划到底虚实如何呢?我们从保障与投资两个方面来解读。

据了解,太平洋保险“聚宝盆”保险产品组合计划由“聚宝盆年金保险(分红型)”、“财富赢家年金保险(万能型)(2018版)”和“附加未来星教育金两全保险(分红型)”组成,出生满30天一53周岁均可投保,交费方式可选择3年缴、5年缴或10年缴,保障期间为终身。

据太平洋保险介绍,“聚宝盆”保险产品组合计划采取双主险设计,在保证现金流的同时,提供复利增值账户,该产品保险责任如下:祝贺金、祝福金、关爱金、增值金、红利分配,还有保费豁免功能。同时,支持双主险贷款,聚宝盆年金保险和财富赢家万能账户均可贷款,贷款比例高达80%。

“聚宝盆”保险产品组合计划号称“兼具保障与储蓄投资属性”,我们先来看一下其保障功能,该产品最大的缺陷就是不含身故保障,较业界主流产品有一定差距。特许可附加投保人重疾豁免,但这并非自带,需另交保费。很明显,“聚宝盆”的缺点是保障力弱,侧重理财。虽然“聚宝盆年金保险(分红型)”可以附加投保人保费豁免重大疾病保险,但是保险责任以年金给付为主。

我们再来看一下其投资功能,投保案例如下:王女士为刚出生的女儿糖糖投保了主险“聚



万能账户价值演示表

投保5份“聚宝盆年金保险(分红型)”,和5份“附加未来星教育金两全保险(分红型)”,年交保费10万元,缴10年;同时投保“财富赢家年金保险(万能型)(2018版)”,保费为100元/年。

年龄	账户价值		
	低档	中档	高档
30岁	144万元	250万元	365万元
60岁	275万元	967万元	2148万元
70岁	338万元	1508万元	3865万元
80岁	415万元	2346万元	6910万元

宝盆年金保险(分红型)”并“附加未来星教育金两全保险(分红型)”,主险与附加险同样都是5份,年缴保费10万元,10年缴。另外为了获取更多收益,王女士还为糖糖又搭配了“财富赢家年金保险(万能型)(2018版)”,保费为100元/年。

合同生效后,糖糖获取的保险收益为:

1、祝贺金:

(1)糖糖5周岁时,可获得太平洋人寿保险公司给付的祝贺金9000元;

(2)同时从5周岁开始至终身,每年可领取2901.1元的祝贺金,假设糖糖活到80周岁,祝贺

金可领取(80周岁-5周岁)*2901.1元/年=217582.5元;

(3)糖糖在25周岁至30周岁,在这6年时间里,每年可领9万元,领6年,合计54万元。

祝贺金的部分合计整数为:9000元+217582.5元+540000元=76万6582.5元。

2、大学教育金:

(1)在糖糖18周岁、19周岁、20周岁、21周岁,4年的时间每年可领取89815.5元。小计89815.5元*4年=359262元;

(2)在糖糖30周岁时,可一次性领取太平洋保险给付的创业/婚嫁金329323.5元;

大学教育金合计整数为:

359262元+329323.5元=68万8585.5元。

3、万能账户

由于万能险保底利率为2%,上不封顶,实际结算利率不同,万能账户价值不同。

糖糖附加的“财富赢家年金保险(万能型)(2018版)”,祝贺金和大学教育金倘若不领取的话,可自动进入万能账户进行二次增值,按照中档结算利率演示,30周岁时可领取250万元,80周岁时则为2346万元;按照低档结算利率演示,30周岁时可领取144万元,80周岁时可领取415万元。

4、分红险部分:

“聚宝盆”保险产品组合计划是一款分红型年金保险,按照宣传资料:太平洋保险每年根据分红保险的业务经营状况,确定红利分配方案,客户每年享受分红收益。但是分红的金额是不确定的,也可能为0。在保费上,因为带有分红属性,所以保费偏高。

“聚宝盆”保险产品组合计划可享太平洋人寿保险公司的两笔分红,即“聚宝盆年金保险(分红型)”和“附加未来星教育金两全保险(分红型)”的经营成果,抵御通胀。

从上述保险利益演示来看,“聚宝盆”保险产品组合计划通过祝贺金和大学教育金就能够拿回所缴保费,资金安全有保障。不过,王女士一共缴纳100万1000元保费,如果拿这笔钱去投资其他理财项目,也能够获得可观的回报。

投保“聚宝盆”到底收益如何呢?在低档结算利率演示下,30周岁时,账户价值为144万元。但这是总生存利益,也就是说保单持有30年,在此之前无任何领取,在保单满30年退出时可领取的全部利益。经粗略计算,其实际年化收益率仅在1.5%-2.5%之间。

综合来看,“聚宝盆”保险产品组合计划是一款长期储蓄型理财保险产品,可满足养老、财富传承等需求,产品设计灵活,且投资风险较低,适合保守型的消费者进行选择。不过需要注意的是,这款产品不含身故保障,其保障功能存在重大缺陷。