



中国平安 2017 年实现净利润 999.78 亿元

□记者 于传将

日前,中国平安保险(集团)公布2017年业绩。2017年,中国平安整体业绩持续、强劲增长,实现净利润999.78亿元,同比增长38.2%;实现归属于母公司股东净利润890.88亿元,同比强劲增长42.8%。基于长期坚持价值经营策略及代理人队伍量质齐升,平安寿险及健康险业务的新业务价值持续提升,同比大增32.6%。

中国平安始终坚持以个人客户为中心,持续提升传统金融渠道和互联网渠道的服务能力。截至2017年末,中国平安个人客户数达1.66亿,较年初增长26.4%,新增客户数4630万,同比增长20.5%;新

增客户中有1872万来自于互联网用户,在新增客户中占比40.4%。互联网渠道及传统渠道并重,已成为平安客户数量稳健增长的重要驱动力。

得益于持续构建多元化的核心金融产品线及互联网服务线,截至2017年末,中国平安互联网用户较年初大幅增长26.0%至4.36亿,用户在各互联网平台之间的迁徙量为8123万人次,平均每个用户持有平安2.22项服务,较年初增长14.4%。同时,2017年月均活跃用户7356万人,同比增长18.7%,用户活跃度逐步提升;全年累计高活跃用户占比24.2%,用户黏性持续增强。

平安寿险及健康险业务依

托产品、科技两大核心竞争力,推动内含价值及规模持续、健康、稳定增长。2017年,尽管受到134号文件实施的影响,平安寿险及健康险业务的新业务价值仍同比大增32.6%至673.57亿元;代理人规模较年初增长24.8%至138.60万,创历史新高。2017年,平安寿险实现净利润347.32亿元,同比增长42.1%。

平安产险通过科技创新及应用,进一步提高客户服务时效,优化服务体验,形成技术壁垒,打造公司差异化竞争优势。2017年,平安产险原保费收入突破2000亿元,同比增长21.4%,使产险业务录得20.5%的市场份额,同比提升1.3个百分点。其中,车险业务实现保费

收入1705.08亿元,同比增长14.8%,市场占有率达22.7%。平安产险首推的“510城市极速现场查勘”服务时效持续提升,车险92.9%现场案件实现10分钟内极速处理。

2017年,中国平安确立了未来十年深化“金融+科技”、探索“金融+生态”的战略规划,以人工智能、区块链、云、大数据和安全等五大核心技术为基础,深度聚焦金融科技与医疗科技两大领域,帮助核心金融业务提升效率,降低成本,改善体验,强化风控,不断提升竞争力。同时,通过输出创新科技与服务,搭建生态圈与平台,促进科技成果转化为价值,致力成为国际领先的科技型个人金融生活服务集团。

长期深受人民群众信赖的大银行,可以堂而皇之地卖出几十亿的“假理财”。在金融消费日益普及的今天,我们身边的金融已无处不在,和我们每个人的生活息息相关。银行理财、个人保险、证券投资等已成为我们金融生活的一部分,朝夕相伴。

然而,随着金融产品越来越花样繁多,风险也与之俱增。银行信用卡乱收费,理财产品收益缩水,存款变保险,贷款捆绑理财产品,保险理赔难退保,证券投资陷阱,基金收益变险等新闻不时见诸报端,为我们的金融生活涂抹了一层阴影。

如果您在金融消费过程中遭遇过上述类似问题,或者有过其他被金融机构欺骗的经历,欢迎来电来函,我们本着为广大金融消费者服务的原则,倾听事实,还原真相,为您的金融消费保驾护航。

咨询电话:0531-85051548
QQ:3533263437
来函地址:济南市高新区舜华路2000号山东广电网络集团11楼近报融媒

山东农商行产业扶贫攻克贫困堡垒

□记者 于传将 通讯员 朱沙

八百里沂蒙,是山东省脱贫攻坚的主战场。4月初,临沂市临港经济开发区壮岗镇饮马泉村,大棚内油桃树挂满了枝头。“再有一个月,我家的油桃就上市了。多亏了农行的贷款支持,帮助我们盖起了大棚,现在种油桃,收入比过去增加了好几倍呢。”村里的油桃种植户孙成新笑着说。

饮马泉村是省定贫困村,共有贫困户129户,261人。村里的土地,大多位于山岭,土地贫瘠,粮食产量仅能够自给自足。眼看着周边的几个村都逐渐的脱贫致富了,村党支部书记李兆明着急起来了,经过多方考察,他最终确定了发展高效农业大棚,种植油桃脱贫致富的新路子,但资金来源又成了大问题。抱着试试看的想法,李兆明找到了临港支行,临港支行客户经理迅速进行了实地调查。2016年9月以来,农行陆续为符合条件的农户办理了富民生产贷。有了充足的资金支持,饮马泉村高效大棚很快建起来了,油桃基

地初见规模,并迅速带来了收益。除了资金支持以外,农行还和区扶贫办合作,邀请农业局专业技术人员去给农民们培训,讲解种植技术。如今,饮马泉村大棚规模已达30余个,村里129户贫困户全部实现了脱贫。

山东努力实现脱贫攻坚与乡村振兴有效融合,把开发性扶贫与保障性扶贫结合起来,更加注重脱贫质量,更加注重增强贫困群众获得感。

春回大地,安丘市石埠子镇明珠村北部山岭上的2000余棵桃树开出了绚烂的花朵,这是栽植一年的矮化红蜜桃。明珠村党支部书记介绍,“去年农行协助成立了大桃专业合作社,并组织村民到附近乡镇学习种植技术,今年这些桃树就能产生收益了。”明珠村是省级重点贫困村,2017年开始,农行潍坊分行对其进行对口帮扶。农行潍坊分行驻村第一书记鞠忠坤介绍,推进精准扶贫不满足于“输血”模式,积极建设水利设施管网、实施产业开发扶贫项目和技术培训,变被动救济为主动脱贫。农行提供20万元产业扶贫贷款用于大桃种

植,出资为村里修复了水源井、修建了文化广场、在村里主干道安装了路灯,协助村里从潍坊市水利局争取了10万元扶贫抗旱资金。村民反映,现在收入增加了,生活条件改善了,日子越来越有盼头了。

龙头带动是产业扶贫的重要方式,目前,山东省初步形成了“龙头企业+专业合作社+基地+贫困户”“企业+贫困户”等多种产业化经营模式,实现了企业、集体和贫困群众多方共赢。据了解,农行山东省分行通过项目带动、产业带动扶贫成效突出。近两年,该行累计审批10个深度贫困县土地整治、光伏扶贫项目贷款29亿元,实现投放12.6亿元,惠及12万贫困人口。农行创新了“政府增信资金+政银企合作+农户”等可复制、可推广的产业扶贫带动模式,带动贫困户脱贫致富,2017年发放产业扶贫贷款3.9亿元,带动贫困户7000余户脱贫。农行临沭县支行为山东金沂蒙生态肥业有限公司办理富民生产贷贷款3000万元,在支持企业发展的同时,带动该公司吸收当地贫困人员就业。截至目前,共

帮助当地463户贫困户600余人实现增收脱贫。菏泽市是山东省重点扶贫区域,农行为郓城县鑫丰种植专业合作社发放农民专业合作社贷款400万元,带动当地贫困户走上脱贫致富之路。在郓城、单县、成武、曹县4家支行开办了融资增信业务,已累计为59户龙头企业和专业大户发放贷款7500万元。

2018年,山东省要集中力量完成17.2万贫困人口脱贫任务,举全省之力攻克深度贫困堡垒。农行山东分行相关负责人透露,该行将按照省委省政府的要求,大力推进精准扶贫工作,重点以黄河滩区居民脱贫迁建涉及的7市17县为重点,支持黄河滩区迁建工程开展,争做黄河滩区迁建工程金融服务主办行;推广县域旅游景区收益权支持贷款产品,支持革命老区旅游扶贫项目;充分运用PPP等融资模式,支持深度贫困地区光伏扶贫工程、土地综合整治项目;对有致富项目,自身有经营能力的贫困农户,加强特色扶贫信贷产品创新,加大信贷支持力度,持续提高服务覆盖面。

邹平农商行曝3亿“假存单”案



银行柜台中递出的存款单竟然是假的。邹平农村商业银行台子支行行长段振峰伙同该行员工、中间人等伪造金融票证,非法吸收存款。本案伪造金融票证43张,金额近3亿元,向社会不特定人员吸收资金数额巨大。法院依法判处段振峰有期徒刑20年,罚款80万元;其余涉案人员均受到判罚。

据媒体报道,自2011年始,邹平农商行台子支行行长段振峰多次为杨玉峰经营的创能石化公司进行融资,欠下巨额高利借款无法归还。为归还之前借款以及继续建设创能石化公司,段振峰与杨玉峰商议后决定继续多方筹集资金。

2013年春节前后,段振峰以中间人带存款人至指定银行的指定柜台办理所谓“存款”业务,银行柜员将存款人资金转到特定的账户,并将事先伪造好的假存单等通过银行柜台交予存款人,用款人收到存款后进行贴息。

杨玉峰在明知“非阳光操作”具体模式的情况下,同意吸收存款用于创能石化公司经营使用,并承诺负责支付保证金、转账贴息等业务。

2013年3月至2015年5月,段振峰、杨玉峰等人先后在邹平农商行台子支行镇中分理处等网点以“非阳光操作”为名,伪造金融票证,以高息吸引“存款人”前来办理“存款”,共计伪造金融票证43张,金额共计29894万元,非法吸收公众资金26473万元,现尚有“存款人”16035.09万元没有收回。

中泰证券被指忽悠客户买基金亏57万元

原本想买保本型理财产品,却被“忽悠”买了私募基金,两年时间相继投入400万元,最后稀里糊涂赔了57万元,淄博冯大爷的遭遇让人唏嘘不已。

今年2月初,市民冯大爷称自己被战友儿子王某某“诱导”购买了400万元的私募基金,亏损57万元。据悉,王某某为中泰证券淄博分公司柜台中心大街营业部总经理,2016年5月王某某开始向冯大爷推荐理财产品,冯大爷当即用100万元购买了第一支名叫“欧亚盛世”的理财产品,6月份又购买了200万元的“海中湾宁泰”理财产品,7月份再次用100万元购买了第三支基金。

“购买成功之后,我就再也没有管过这些基金,直到2017年1月份,查询时才发现产生亏损,当时通过大厅工作人员才得知我购买的这些基金都是私募基金。”冯大爷说,当时他立即找到



王某某询问情况,可王某某一直推脱,直到2017年5月份左右,冯大爷的损失达到了57万元,王某某又开始向冯大爷推销期货、期权、股票等另一些风险更高的产品,并称可以通过这些产品来赚回前期的损失。

冯大爷告诉记者,当初他明确和王某某说过要购买保本基金的理财产品,可王某某在向其推荐理财产品时,却未说明是私募基金,也没有做任何风险提示,

只是极力宣传产品非常好、本金安全,收益高达35%,员工、客户都托关系才能购买等等。

“发现亏损之后,我给王某某打电话询问,当初为什么不告诉我这是私募基金,签合同时也不提醒风险的大小。王某某解释说,当时想的太好,觉得很安全。”冯大爷说,他多次找王某某询问此事怎么解决,可王某某一再推脱。

记者听取冯大爷提供的录音资料发现,冯大爷曾多次向王

某某询问当初购买产品时为何未提醒风险和产品的性质,而王某某的回复中并没有否认这一点,称“当时觉得太乐观”。

记者来到中泰证券股份有限公司淄博分公司了解情况,一位不愿透露姓名的工作人员称,经过公司调查,签约合同时已告知投资人产品是私募基金,并提示过风险。至于冯大爷的录音证据,他们没有见过也没有听过,如果投资人有充分的证据可以通过法律途径进行维权。

“从一开始,冯大爷就知道是私募基金,我们都有回访电话录音,之前山东证券协会来协调的时候,我们也都都在调解函上签字。我一会可以把这些资料都发给你。”王某某告诉记者。

截至发稿时,记者也没有收到王某某口中所说的资料,再次拨打王某某的电话则一直无人接听。